

РЕКОМЕНДАЦИЯ

Buy

SoftBank Corp.

Потенциал роста: 28% Дивидендная доходность: 5% Целевая цена: 1913 JPY Цена размещения: 1500 JPY

РЫНОК АКЦИЙ

Оценка капитала | DCF

Япония | Телекоммуникации

оценка перед ІРО

SoftBank: крупнейшее IPO со времен Alibaba

SoftBank

| Выручка, 2018 (млрд ЈРҮ) | 3 547 |
|---------------------------------|------------|
| EBIT, 2018 (млрд JPY) | 642 |
| Чистая прибыль, 2018 (млрд JPY) | 411 |
| Чистый долг (млрд JPY) | 2 498 |
| P/S, 2018 (x) | 2,04 |
| P/BV, 2018 (x) | 10 |
| EV/S, 2018 (x) | _ |
| ROA, 2018 (%) | 8% |
| ROIC, 2018 (%) | _ |
| ROE, 2018 (%) | 47% |
| Маржа ЕВІТ, 2018 (%) | 18% |
| | 63,8 |
| Акций после ІРО (млрд шт) | 4,8 |
| Акций к размещению (млрд шт) | 1,764 |
| Объем IPO (млрд USD) | 23,5 |
| Цена размещения на IPO (JPY) | 1500 |
| Дата торгов | 19 декабря |
| Потенциал роста (%) | 28 |
| | TSE/9434 |

| Доходность (%) | 3-мес | 6-мес | 12-мес |
|----------------|-------|-------|--------|
| Абсолютная | - | - | - |
| vs TSE | - | - | - |

Абдикаримов Ерлан

Директор Департамента финансового анализа (+7) 727 311 10 64 (614) | abdikarimov@ffin.kz

> Бектемиров Алем Младший инвестиционный аналитик | bektemirov@ffin.kz



19 декабря начнутся торги акциями SoftBank Corp. на Токийской бирже под тикером 9434 JT. В понедельник компания подала документы на IPO, где установила цену за акцию в размере 1500 JPY. Компания разместит 1,7 млрд акций, а материнская SoftBank будет владеть 63% акций.

SoftBank Group Corp. – это японская телекоммуникационная медиакорпорация, работающая в сфере доступа в интернет, обычной и сотовой телефонии, маркетинга, финансов и др. Компания является 3-м по величине сотовым оператором в Японии после NTT DOCOMO Home и AU от KDDI. Под брендом SoftBank находится более 600 компаний на рынке телекоммуникаций. В рейтинге Forbes Global 2000 занимает 39 позицию с количеством персонала в 63,5 тысячи.

Факты, известные об IPO SoftBank Corp. SoftBank проводит IPO для разделения своего бизнеса на две части: мобильное подразделение и инвестиционный бизнес. Мобильное подразделение будет носить название SoftBank Corp., а его материнская компания будет владеть не менее 60%. По данным источников Bloomberg, 80% заявок было получено от розничных инвесторов, что эквивалентно \$21 млрд. По неофициальным данным, в первый день одна из брокерских компаний подписала половину своего объема среди розничных клиентов.

Умеренные финансовые показатели для зрелого бизнеса. Темпы роста выручки за 2017 ФГ составили всего лишь 2,1%, а в 2018 ФГ достигли значения в 1,8%. Для зрелой компании такие темпы роста являются нормальным явлением из-за уже занятой большой части доли рынка. Маржа ЕВІТ демонстрирует незначительное снижение с 18,9% в 2016 ФГ до 18,1% в 2018 ФГ. Чистая прибыль на протяжении последних 3 лет стабильно выше 400 млрд ЈРҮ.

Потенциал в 28% по DCF и 33% по P/B к верхней границе IPO. Мультипликаторы, исходя из отраслевой зависимости ROE и P/B, указывают на оценку в 9 583 млрд JPY (\$84 млрд) из P/B в 8,1х. DCF-модель дает оценку на уровне в 9 154 млрд JPY (\$81 млрд) с целевой ценой в 1913 JPY (\$16,9), однако потенциал роста при этом составляет 28%.



SoftBank Corp.: финансовая отчетность

| Отчет о прибыли, млрд JPY | 2016 | 2017 | 2018 | Балансовый отчет, млрд JPY | 2016 | 2017 | 2018 |
|---------------------------------------|-------|-------|-------|----------------------------------|-------|-------|-------|
| Выручка | 3411 | 3483 | 3547 | Денежные средства | 132 | 50 | 90 |
| Себестоимость | 1801 | 1881 | 1994 | Дебиторская задолженность | 1034 | 1108 | 1172 |
| Валовая прибыль | 1 610 | 1 602 | 1 553 | Прочие финансовые активы | 1 | 59 | 6 |
| SG&A | 965 | 923 | 914 | OC | 91 | 72 | 110 |
| Прочие доходы | 0 | 0 | 4 | Прочие активы | 88 | 94 | 143 |
| Прочие расходы | 1 | 1 | 1 | Текущие активы | 1346 | 1383 | 1520 |
| EBIT | 644 | 679 | 642 | OC | 1936 | 1804 | 1700 |
| Инвестиционный убыток | -2 | -2 | -4 | Гудвилл | 185 | 186 | 186 |
| Финансовые доход | 5 | 2 | 2 | НМА | 740 | 713 | 1045 |
| Финансовые расход | -40 | -42 | -39 | Инвестиции | 30 | 38 | 56 |
| Прибыль от продажи инвестиций | 0 | 0 | 0 | Прочие активы | 530 | 567 | 644 |
| Доналоговая прибыль | 607 | 637 | 601 | Сумма активов | 4767 | 4691 | 5151 |
| Налог | -203 | -195 | -190 | Процентный долг | 775 | 1027 | 2256 |
| Чистая прибыль | 405 | 441 | 411 | Другие обязательства | 786 | 750 | 863 |
| | | | | Налог к уплате | 88 | 115 | 98 |
| | | | | Резервы | 6 | 9 | 16 |
| Рост и маржа (%) | 2016 | 2017 | 2018 | Прочие обязательства | 157 | 141 | 126 |
| Темпы роста выручки | - | 2% | 2% | Текущие обязательства | 1811 | 2042 | 3359 |
| Темпы роста EBITDA | - | 4% | -2% | Долг | 1332 | 986 | 966 |
| Темпы роста EBIT | _ | 5% | -5% | Прочие финансовые обязательства | 4 | 4 | 3 |
| Темпы роста NOPLAT | _ | 10% | -7% | Выплаты | 13 | 13 | 12 |
| Темпы роста инвестированного капитала | _ | _ | _ | Резервы | 31 | 41 | 34 |
| Валовая маржа | 47% | 46% | 44% | Прочие обязательства | 67 | 60 | 55 |
| EBITDA маржа | _ | _ | _ | Долгосрочные обязательства | 1447 | 1103 | 1070 |
| EBIT маржа | 19% | 19% | 18% | Собственный капитал | 1508 | 1539 | 718 |
| NOPLAT маржа | 25% | 25% | 23% | Обязательства и капитал | 4767 | 4691 | 5151 |
| Маржа чистой прибыли | 12% | 13% | 12% | | | | |
| | | | | | | | |
| Cash Flow, млрд JPY | 2016 | 2017 | 2018 | Поэлементный анализ ROIC | 2016 | 2017 | 2018 |
| CFO CFO | 773 | 891 | 724 | Маржа NOPLAT, % | 25% | 25% | 23% |
| D&A | 441 | 465 | 472 | ICTO, x | - | - | - |
| | | | | AICTO, x | - | - | - |
| CFI | 333 | -440 | -629 | ROIC, % | - | - | - |
| CapEx | 0 | 0 | 0 | Себестоимость/выручка, % | -53% | -54% | -56% |
| | | | | Операционные издержки/выручка, % | -19% | -19% | -18% |
| CFF | -1108 | -533 | -54 | WCTO, x | - | - | - |
| | | | | FATO, x | 1,8x | 1,9x | 2,1x |
| Денежный поток | -2 | -82 | 40 | | | | |
| Наличность на начало года | 134 | 132 | 50 | | | | |
| Наличность на конец года | 132 | 50 | 90 | Ликвидность и структура капитала | 2016 | 2017 | 2018 |
| | | | | EBIT/процентные платежи, x | - | - | - |
| | | | | Текущая ликвидность, х | 0,7x | 0,7x | 0,5x |
| Справочные данные | 2016 | 2017 | 2018 | Долг/общая капитализация, % | - | - | - |
| Акции в обращении, млн штук | - | - | - | Долг/активы, % | 44,2% | 42,9% | 62,5% |
| Балансовая стоимость акции, USD | - | - | - | Долг/собственные средства, х | - | - | - |
| Рыночная стоимость акции, USD | - | - | - | Долг/ІС, % | - | - | - |
| Рыночная капитализация, USD | - | - | - | Собственные средства/активы, % | - | - | - |
| EV, USD | - | - | - | Активы/собственный капитал, х | - | - | - |
| Капитальные инвестиции, USD | - | - | - | | | | |
| Рабочий капитал, USD | - | - | - | | | | |
| Реинвестиции, USD | - | - | - | Мультипликаторы | 2016 | 2017 | 2018 |
| BV, USD | - | - | - | P/B, x | - | - | - |
| Инвестированный капитал | - | - | - | P/E, x | - | - | - |
| EPS, USD на акцию | - | - | - | P/S, x | - | - | - |
| | | | | EV/EBITDA, x | - | - | - |
| | | | | EV/S, x | | | - |
| | | | | | | | |
| | | | | | | | |



SoftBank Corp.: ключевые факты

SoftBank Group Corp. – это японская телекоммуникационная медиакорпорация, работающая в сфере доступа в интернет, обычной и сотовой телефонии. Компания является 3-м по величине сотовым оператором в Японии после NTT DOCOMO Home и AU от компании KDDI. Под брендом SoftBank находится более 600 компаний на рынке телекоммуникаций. В рейтинге Forbes Global 2000 занимает 39 позицию с количеством персонала в 63,5 тысячи.

Компания была основана 3 сентября 1981 года в Токио. Основателем SoftBank является Масаёси Сон. Основатель компании Сон известен такими вложениями, как инвестиции в Yahoo в размере \$1 млн в 1996 году, которые через 3 года принесли доход в \$3 млрд, инвестиции в Alibaba в размере \$20 млн в 2000 году, которые после IPO в 2014 году получили доход в \$60 млрд. В период 1999-2001 гг. инвестировал в 600 IT-компаний, после чего потерял 93% своих личных вложений или \$73 млрд (что является самой большой потерей личного состояния в истории).

Значимые события в истории SoftBank Group Corp.

- 1981 год основание компании SoftBank.
- 1990-е годы покупка 37% доли компании Yahoo.
- 2000 год покупка медиа-компании Ziff Davis.
- 2001 год запуск DSL-сервиса по тарифам вдвое меньше, чем у крупнейшего оператора Японии Nippon Telegraph and Telephone (NTT).
- 2006 год покупка компании Vodafone.
- 2008 год становится единственным официальным оператором и поставщиком iPhone в Японии.
- 2012 год покупка американского сотового оператора Sprint Nextel за \$20 млрд и поглощение конкурента eAccess, выход на второе место на сотовом рынке Японии.
- 2016 год покупка разработчика чипов ARM за \$32,2 млрд.
 Крупнейшее приобретение в истории компании.
- 2017 год инвестиции в UBER и покупка разработчика роботов Boston Dynamics.

Инвестиционный бизнес SoftBank. На данный момент активы компании составляют порядка \$220 млрд. У фонда есть доля в Uber, Nvidia, Slack, WeWork, Sprint и в других компаниях. Также владеет Boston Dynamics и ARM Holdings.

На данный момент Масаёси Сон создал самый крупный инвестиционный фонд, который достиг цифры в \$93 млрд. Vision Fund собрал \$80 млрд от Саудовской Аравии, Apple, правительства Абу-Даби для инвестирования в технологические компании. Сон планирует собирать в свой фонд \$100 млрд каждые 2 года. Для сравнения, вся индустрия венчурного капитала в США в год оценивается приблизительно в \$75 млрд.



Из-за данной агрессивной политики многие фонды объявляют о завершении работы или собирают непривычные для себя суммы для создания новых фондов.

Стратегия Сона заключается в том, что все компании в его портфолио смогут держаться вместе и помогать друг другу, передавая технологии.

Факты, известные об IPO SoftBank Corp. 19 декабря стартуют торги на Токийской бирже по установленной цене в 1500 иен за акцию. Из-за повышенного спроса компания продаст еще дополнительно 160 млн акций, а объем размещения приблизительно составит \$23,5 млрд.

SoftBank проводит IPO для разделения своего бизнеса на две части: мобильное подразделение и инвестиционный бизнес. Мобильное подразделение будет носить название SoftBank Corp., а его материнская компания будет владеть не менее 60% акций.

По данным источников Bloomberg, 80% заявок было получено от розничных инвесторов, что эквивалентно \$21 млрд. По неофициальным данным, в первый день одна из брокерских компаний подписала половину своего объема среди розничных клиентов.

Несмотря на то, что компания SoftBank Corp. является уже зрелым бизнесом с темпами роста не выше 5%, данное размещение является привлекательным за счет сильного бренда и дивидендной политики в размере 5% или 85% от чистой прибыли (что является одним из самых высоких коэффициентов дивидендных выплат в Японии).

В ноябре руководители SoftBank провели роуд-шоу в США, Европе, Азии и Японии.

Прогнозируемая капитализация компании - 7,18 трлн ЈРҮ (\$62 млрд).

Андеррайтерами размещения являются Nomura Holdings Inc., Goldman Sachs Group Inc., Deutsche Bank AG, Mizuho Financial Group Inc., JPMorgan Chase & Co. и Sumitomo Mitsui Financial Group Inc.

Возможные проблемы на рынке беспроводной индустрии Японии.

Японское операторы мобильной связи попали под пристальное внимание правительства за высокие тарифные планы. В августе 2018 года главный секретарь кабинета министров Японии заявил, что у мобильных операторов есть возможность снизить тарифы на 40%, даже несмотря на рост расходов на модернизацию своих сетей. Лидер рынка компания Docomo заявила, что готова снизить тарифы, тем самым «вернуть» клиентам 400 млрд иен, в то время как компания KDDI (2 место на рынке Японии) не согласна со снижением, так как ввела уже более низкие ставки. Также в 2019 году на рынок придет 4 крупный игрок, компания Rakuten Inc, которая планирует стать «народным» сотовым оператором с низкими тарифами.

Основатель SoftBank Macaëcu Сон сказал, что конкуренция и снижение тарифов не повлияют на выручку компании, так как компания стремится снизить расходы, урезав 40% рабочей силы за счет внедрения технологии автоматизации, а некоторые сотрудники будут переведены в другие подразделения SoftBank.

2018



Финансовые показатели. Темпы роста выручки за 2017 ФГ составили всего лишь 2,1%, а в 2018 ФГ достигли значения в 1,8%. Для зрелой компании такие темпы роста являются нормальным явлением из-за уже занятой большой части доли рынка.

 График 1. Темпы роста выручки SoftBank Corp., %

 2,20%

 2,10%

 2,00%

 1,90%

 1,80%

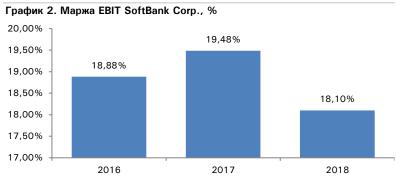
 1,70%

 1,60%

Источник: на основе данных компании

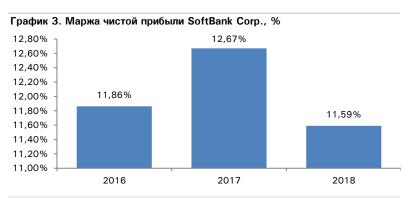
2017

Маржа EBIT демонстрирует незначительное снижение с 18,9% в 2016 ФГ до 18,1% в 2018 ФГ.



Источник: на основе данных компании

Чистая прибыль на протяжении последних 3 лет стабильно выше 400 млрд JPY.



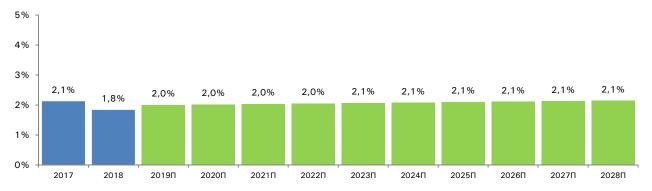
Источник: на основе данных компании



Оценка SoftBank Corp.: потенциал в 28% к верхней границе IPO

1. Заложено незначительное ускорение темпов роста. При прогнозировании темпов роста выручки мы использовали долгосрочные темпы роста экономики Японии в 2% и среднегодовые темпы роста SoftBank Corp. за последние 3 года, которые также равны 2%.

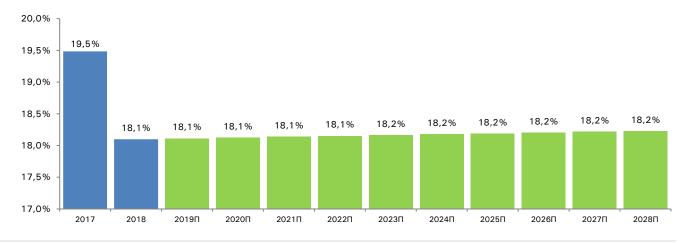
График 4. Прогноз темпов роста SoftBank Corp.



Источник: на основе данных компании и прогноза АО «Фридом Финанс»

2. Консервативный прогноз маржи: рост маржи к 2028 году на 0,13%. SoftBank Corp. является одним из 3 лидеров на рынке телекоммуникаций в Японии. С учетом выхода в 2019 году еще одного крупного игрока в лице компании Rakuten Inc. мы заложили небольшой рост маржи и затрат на текущих уровнях.

График 5. Прогноз EBIT маржи SoftBank Corp.



Источник: на основе данных компании

3. Предположения для зрелого периода. В зрелом возрасте мы заложили 2%, что эквивалентно долгосрочным темпам роста экономики Японии. ROIC в зрелом периоде мы консервативно приравняли к затратам на капитал в 6%. В итоге средние реинвестиции в зрелом возрасте для дальнейшего роста будут составлять 34% от NOPLAT.



4. Выплаты дивидендов. По заявлениям главы компании Масаёси Сона, после IPO 85% от чистой прибыли будет направляться на выплаты дивидендов акционерам. При прогнозировании дивидендной доходности мы оставили маржу чистой прибыли при текущих значениях в 11,6% до 2028 года. Дивидендная доходность к оценке IPO в 2019 году составит 5%, а к 2028 году - 6% при неизменной марже чистой прибыли.

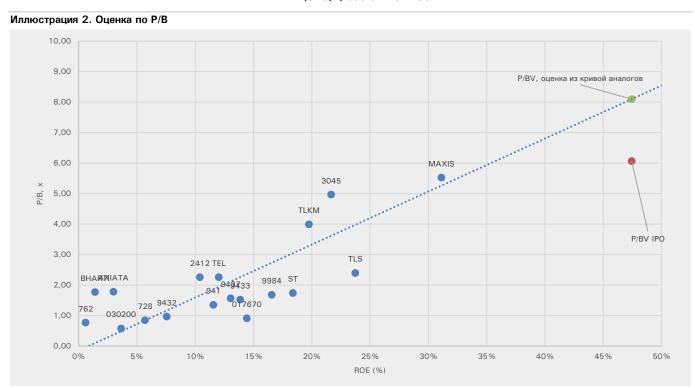
Иллюстрация 1. Прогноз дивидендных выплат SoftBank Corp.

| | 2016 | 2017 | 2018 | 2019∏ | 2020∏ | 2021Π | 2022П | 2023П | 2024П | 2025П | 2026∏ | 2027П | 2028∏ |
|--|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|
| | | | | | | | | | | | | | |
| Выручка (млрд ЈРҮ) | 3 411 | 3 483 | 3 547 | 3 618 | 3 691 | 3 766 | 3 843 | 3 922 | 4 004 | 4 088 | 4 175 | 4 264 | 4 355 |
| темп роста (%) | | 2,1% | 1,8% | 2,0% | 2,0% | 2,0% | 2,0% | 2,1% | 2,1% | 2,1% | 2,1% | 2,1% | 2,1% |
| Маржа чистой прибыли (%) | 12% | 13% | 12% | 12% | 12% | 12% | 12% | 12% | 12% | 12% | 12% | 12% | 12% |
| Чистая прибыль (млрд JPY) | 405 | 441 | 411 | 419 | 428 | 436 | 445 | 455 | 464 | 474 | 484 | 494 | 505 |
| Коэффициент выплаты (%) | 103% | 90% | 85% | 85% | 85% | 85% | 85% | 85% | 85% | 85% | 85% | 85% | 85% |
| Дивиденды, млрд ЈРҮ | 417 | 396 | 349 | 356 | 364 | 371 | 379 | 386 | 394 | 403 | 411 | 420 | 429 |
| Дивидендная доходность к оценке IPO (%) | 5,8% | 5,5% | 4,9% | 5,0% | 5,1% | 5,2% | 5,3% | 5,4% | 5,5% | 5,6% | 5,7% | 5,8% | 6,0% |
| Средняя ставка по депозитам в Японии (%) | 0,30% | 0,32% | | | | | | | | | | | |

Источник: на основе данных компании

4. Финальный расчет стоимости и потенциала. EV, или сумма стоимости прогнозного (3 277 млрд JPY (\$28,9 млрд)) и зрелого (6 293 млрд JPY (\$55,5 млрд)) периода, составит 10 100 млрд JPY (\$89 млрд). Учитывая приведенную стоимость капитализированной аренды и долга в 3 903 млрд JPY (\$34,4 млрд), поступления от IPO в 2 646 млрд JPY (\$23,3 млрд), наличность на счетах в 312 млрд JPY (\$2,7 млрд), собственный капитал SoftBank Corp. можно оценить в 9 154 млрд JPY или \$81 млрд.

Учитывая 1,764 млрд акций после IPO, целевая цена на 1 акцию равна 1913 JPY (\$16,9). Потенциал к верхней границе IPO в 1500 JPY (\$13,2) составляет 28%.



Источник: на основе данных компании и Bloomberg LP



Иллюстрация 3. Модель оценки SoftBank Corp. методом FCFF

| Модель прогнозного периода, млрд JPY | 2016 | 2017 | 2018 | 2019П | 2020П | 2021Π | 2022П | 2023П | 2024П | 2025Π | 2026П | 2027Π | 2028П | зрелый |
|---|-------|--------|----------------------|-----------------------|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|-----------------------|-----------------------|--------------------|--------------------|--------------------|--------|
| темп роста выручки, % | | 2,1% | 1,8% | 2,0% | 2,0% | 2,0% | 2,0% | 2,1% | 2,1% | 2,1% | 2,1% | 2,1% | 2,1% | 2,0% |
| (+) Выручка | 3 411 | 3 483 | 3 547 | 3 618 | 3 691 | 3 766 | 3 843 | 3 922 | 4 004 | 4 088 | 4 175 | 4 264 | 4 355 | 4 442 |
| (х) Операционная маржа | 19% | 19% | 18% | 18% | 18% | 18% | 18% | 18% | 18% | 18% | 18% | 18% | 18% | 18% |
| (=) EBIT | 644 | 679 | 642 | 655 | 669 | 683 | 698 | 712 | 728 | 744 | 760 | 777 | 794 | 810 |
| NOL | | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Налоговая ставка | | 25% | 25% | 25% | 25% | 25% | 25% | 25% | 25% | 25% | 25% | 25% | 25% | 25% |
| (-) Налог на ЕВІТ | 203 | 195 | 190 | 164 | 167 | 171 | 174 | 178 | 182 | 186 | 190 | 194 | 198 | 202 |
| (=) NOPLAT | 441 | 483 | 452 | 491 | 502 | 512 | 523 | 534 | 546 | 558 | 570 | 582 | 595 | 607 |
| (-) чистые реинвестиции | 451 | 376 | 639 | 97 | 102 | 107 | 113 | 118 | 124 | 131 | 138 | 145 | 153 | 204 |
| (=) FCFF | (10) | 107 | (188) | 394 | 400 | 405 | 411 | 416 | 422 | 427 | 432 | 438 | 443 | 403 |
| (х) фактор дисконтирования | | | | 1,0x | 0,9x | 0,9x | 0,8x | 0,8x | 0,8x | 0,7x | 0,7x | 0,7x | 0,6x | |
| PV FCF | | | | 379 | 368 | 357 | 346 | 335 | 323 | 311 | 299 | 286 | 273 | |
| Терминальная стоимость | | | | | | | | | | | | | | 10 194 |
| PV Терминальной стоимости | | | | | | | | | | | | | | 6 293 |
| | 2012 | 0047 | 0040 | 00405 | | | | | | | | | | |
| Имплицированные переменные модели Выручка/капитал, х | 2016 | 2017 | 2018 0,74x | 2019Π 0,73x | 2020Π 0,71x | 2021Π 0,70x | 2022Π 0,69x | 2023Π 0,67x | 2024Π 0,66x | 2025Π 0,64x | 2026П 0,63x | 2027Π 0,61x | 2028Π 0,60x | |
| Инвестированный капитал | | | 4 775 | 4 872 | 4 974 | 5 082 | 5 194 | 5 312 | 5 437 | 5 567 | 5 705 | 5 850 | 6 002 | |
| темп роста IC, % | | | 4 / / 3 | 2% | 2% | 2% | 2% | 2% | 2% | 2% | 2% | 3% | 3% | |
| Чистое реинвестирование, % | 102% | 78% | 142% | 20% | 20% | 21% | 22% | 22% | 23% | 23% | 24% | 25% | 26% | 34% |
| ROIC, % | .0270 | .0,0 | 9% | 10% | 10% | 10% | 10% | 10% | 10% | 10% | 10% | 10% | 10% | 6,0% |
| Маржа NOPLAT, % | | | 13% | 14% | 14% | 14% | 14% | 14% | 14% | 14% | 14% | 14% | 14% | 0,0 % |
| | | | | | | | | | | | | | | |
| Pacyet WACC | | | | 2019П | 2020Π | 2021Π | 2022Π | 2023П | 2024Π | 2025Π | 2026П | 2027Π | 2028П | |
| Безрисковая ставка | | | | 3,22% | 3,2% | 3,2% | 3,2% | 3,2% | 3,2% | 3,2% | 3,2% | 3,2% | 3,2% | |
| Бета послерычаговая | | | | 0,49 5,3% | 0,54 | 0,59 5,3% | 0,65 5,3% | 0,70 5,3% | 0,75 5,3% | 0,80 | 0,85 5,3% | 0,90 | 1,00 5,3% | |
| Премия за риск инвестирования | | | | 5,8% | 5,3% 6,1% | 6,4% | 6,6% | 6,9% | 7,2% | 5,3% 7,4% | 7,7% | 5,3% 8,0% | 8,5% | |
| Стоимость собственного капитала | | | | 0,0% | 0,0% | 0,0% | 0,0% | 0,0% | 0,0% | 0,0% | 0,0% | 0,0% | 0,0% | |
| Ставка долга, до налогов Ставка долга, после налогов | | | | 0,0% | 0,0% | 0,0% | 0,0% | 0,0% | 0,0% | 0,0% | 0,0% | 0,0% | 0,0% | |
| СК/Стоимость компании | | | | 70% | 70% | 70% | 70% | 70% | 70% | 70% | 70% | 70% | 70% | |
| Долг/Стоимость компании | | | | 30% | 30% | 30% | 30% | 30% | 30% | 30% | 30% | 30% | 30% | |
| Средневзвешенная стоимость капитала | | | | 4,1% | 4,3% | 4,5% | 4,6% | 4,8% | 5,0% | 5,2% | 5,4% | 5,6% | 6,0% | |
| Кумулятивная стоимость капитала | | | | 1,0x | 0,9x | 0,9x | 0,8x | 0,8x | 0,8x | 0,7x | 0,7x | 0,7x | 0,6x | |
| | | | | | | | | | | | | | | |
| Оценка капитала (млрд, кроме данных на 1 акцию) | | JPY | USD | | | | | | | | | | | |
| (=) Стоимость в прогнозном периоде | | 3 277 | 28,9 | | | | | | | | | | | |
| (+) Стоимость в терминальном периоде | | 6 293 | 55,5 | | | | | | | | | | | |
| (х) Коэффициент на дату оценки | | 1,06x | 1,06x | | | | | | | | | | | |
| (=) EV | | 10 100 | 89 | | | | | | | | | | | |
| (-) Долг (вкл. операционную аренду) | | 3 903 | 34,4 | | | | | | | | | | | |
| (+) Наличность | | 312 | 2,7 | | | | | | | | | | | |
| (+) Поступления от IPO | | 2 646 | 23,3 | | | | | | | | | | | |
| (-) Стоимость выпущенных опционов | | 0 | 0 | | | | | | | | | | | |
| (=) Оценка собственного капитала | | 9 154 | 81 | | | | | | | | | | | |
| Рыночная капитализация | | 7 180 | 63,3 | | | | | | | | | | | |
| Максимум диапазона на IPO | | 1 500 | 13,2 | | | | | | | | | | | |
| Целевая цена на акцию | | 1 913 | 16,9 | | | | | | | | | | | |
| Потенциал роста, % | | 28% | 28% | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | | | |

Источник: на основе данных компании и прогноза АО «Фридом Финанс»



Риски: конкуренция, ценовая война и политический риск

Ценовая война и конкуренция. Ценовая война между мобильными операторами Японии и давление со стороны правительства страны могут снизить тарифные планы на 40%. В случае, если один из 3 гигантов снизит тарифы, то все компании будут вынуждены снизить тарифы, что в свою очередь может повлиять на прибыль компании. Также в 2019 году ожидается выход 4 крупного оператора Rakuten Inc., который может стать «народным» оператором из-за низких цен и тарифов.

Политический риск. Международное давление на Саудовскую Аравию продолжается в связи с исчезновением известного журналиста Джамаля Хашогги. Так как Саудовская Аравия вложила в фонд SoftBank Vision Fund более \$40 млрд, то возможные санкции против страны могут повлечь вывод средств из фонда. Также правительство Японии планирует запретить закупки у Huawei и ZTE.



Настоящий отчет подготовлен аналитиками компании АО «Фридом Финанс». Каждый аналитик подтверждает, что все позиции, изложенные в настоящем отчете в отношении какой-либо ценной бумаги или эмитента, точно отражают личные взгляды этого аналитика касательно любого анализируемого эмитента/ценной бумаги. Любые рекомендации или мнения, представленные в настоящем отчете, являются суждением на момент подготовки настоящего отчета. Настоящий отчет был подготовлен независимо от Компании, и любые рекомендации, и мнения, представленные в настоящем отчете, отражают исключительно точку зрения аналитика. При всей осторожности, соблюдаемой для обеспечения точности изложенных фактов, справедливости и корректности представленных рекомендаций и мнений, ни один из аналитиков, Компания, ее директора и сотрудники не устанавливали подлинность содержания настоящего отчета и, соответственно, ни один из аналитиков, Компания, ее директора и сотрудники не несут какой-либо ответственности за содержание настоящего отчета, в связи с чем информация, представленная в настоящем отчете, не может считаться точной, справедливой и полной. Ни одно лицо не несет какой-либо ответственности за какие-либо потери, возникшие в результате какого-либо использования настоящего отчета или его содержания, либо возникшие в какой-либо связи с настоящим отчетом. Каждый аналитик и/или связанные с ним лица могут предпринять действия в соответствии либо использовать информацию, содержащуюся в настоящем отчете, а также результаты аналитической работы, на основании которых составлен настоящий отчет, до его публикации. Информация, представленная в настоящем документе, не может служить основанием для принятия инвестиционных решений любым его получателем или иным лицом в отношении ценных бумаг Компании. Настоящий отчет не является оценкой стоимости бизнеса Компании, ее активов либо ценных бумаг для целей, применимых в сфере деятельности оценки стоимости.